

Andrés BINDER

Rioja 2217, Olivos (1636), Buenos Aires, Argentina - Cel: 549 11 5756 8222 - Email: zabiabi@gmail.com - Skype: andresbi

Ejecutivo Senior multilingüe con experiencia en Latino América y Europa, tomando roles de CFO/Gerencia General y Asesor en empresas Multinacionales y familiares. Dirección de equipos multidisciplinares. Orientado al Cliente. Identificación e implementación de iniciativas y proyectos estratégicos a fin de lograr sinergias, optimizar los flujos de procesos (lean – mejora continua), la comunicación con los clientes internos/externos y aumento de la productividad.

Principales Competencias

- | | | |
|--|--|---------------------------------------|
| + Gerenciamiento de Proyectos | + Atención a Oportunidades del Mercado | + Cambio Organizacional |
| + Diseño e Implementación de Procesos (Lean) | + Negociación de Contratos y M&A | + Desarrollo de Equipos de trabajo |
| + Reducción de Costos, Contabilidad/KPI | + Logística, Supply Chain | + Comunicación: Vertical y Horizontal |

Destakes del Perfil

- | | |
|--|--|
| + Experiencia Geográfica: Argentina, USA, Italia y Portugal con menor exposición a Brasil, Canadá, Francia y Uruguay. | + Idiomas: Español (nativo), Inglés (97% bilingüe), Francés, Italiano y Portugués (fluido, escrito en desuso). |
| + Organizaciones: Trabajé en Casa Matriz y en Filiales de empresas Multinacionales y Familiares. | + Desarrollo: Gerente de Control Industrial, Controller Regional, CFO, (RH, MIS, Logística, Compras y otras del BO) a Director General. |
| + Fuerte Formación Contable: Profesional, cómodo trabajando bajo las normas USGAAP, SOX y IFRS. | + Mercados Financieros: Gestión de Fortunas e Inversiones de corto y mediano plazo. |
| + Educación: MBA: INSEAD Fontainebleau – Ingeniero Industrial: Universidad de Buenos Aires. | + Comercialización: B2B, E-commerce, Venta indirecta por medio de distribuidores, Retail (exposición menor) |
| + Movilidad: flexibilidad geográfica. | + Nacionalidad: Argentina – Portuguesa. |

Principales Logros

- q **Turnaround**
 - o Transformamos un negocio de MM\$250 con pérdidas de MM\$100 a MM\$6 en 2 años por medio de spin-off, M&A, y re-posicionamiento.
- q **Entrepreneur, innovador y estrategia con sólidos conocimientos en negociación y finanzas.**
 - o Desarrollé e implementé un plan reduciendo en 40% la exposición fiscal del Grupo optimizando los precios de transferencia.
 - o Formé un fondo de indemnización a costo cero, tomando ventajas de beneficios fiscales.
 - o Lancé mi propia actividad de Interim Management y como Asesor en Organización.
 - o Diseñé un plan de transformación logístico mejorando el proceso, reduciendo impuestos y los costos operativos y financieros,
 - o Incrementamos Ventas un 29% desarrollando soluciones de seguridad alternativas utilizando productos similares a los ya existentes.
- q **Líder natural en el desarrollo de equipos de gestión de calidad y su motivación hacia la performance ejemplar.**
 - o Dirigí un programa de Calidad enfocado a mejorar la satisfacción del cliente resultando en una mejora del índice del 50% al 85%
 - o Diseñé e implementé sistemas de reporte y monitoreo dirigidos a la medición de performance, aumentando la productividad en 17%.
 - o Conduje dotaciones de hasta 500 colaboradores y hasta 7 reportes directos.

Sectores de Negocios

*Automotriz *TI Hardware-SW * Sistemas de Seguridad *Farmacéutica *Media *Textil *Forestal *Educación y más...

Experiencia Profesional

ASSET LIABILITY MANAGEMENT ([Link al detalle](#))

Portugal - Argentina - 2000 – presente

- Privados: Portfolio Management – Gestión de Activos
- Empresas: Foco en Gestión Operativa, Proyectos de Reestructuración y Racionalización, Change Management.
- [Gestor y Liquidador Fiduciario](#) (Coímbra, Portugal)

GUILFORD ARGENTINA S.A. (Textil)

Argentina – 1997-1999

CFO - Gerente Administrativo, Financiero y de Servicios

Con responsabilidad sobre Recursos Humanos, Logística y Sistemas Informáticos, desarrollamos un plan de turnaround, reduciendo el breakeven point en un 50%, por medio de racionalización de productos, procesos productivos y personal.

MULTIMEDIOS AMERICA (Media – Cable – Televisión) (RECSA – PRAMER)

Argentina – 1996-1997

CFO - Gerente General de Administración

Operación de MM\$110; reducción de costos en un 21%, aprovechando sinergias entre empresas, procesos y reducciones. Para el conjunto de las 5 empresas del grupo manejé Compras, Infraestructura no productiva y Seguridad, generando un pequeño pero eficiente CSC.

ABI CONSULTORA

Portugal – 1993-1996

Executive Interim Manager ([Link a Fortuna Magazine](#))

Área de Negocios: Tecnología de Información, [Farmacéutica](#), Educación.

[Titular de la Cátedra “Gestión Financiera”](#) de la Universidade do Algarve, Portugal

CERBERUS S.P.S. / Grupo SIEMENS (Seguridad)

Portugal – 1990-1992

Director General

Empresa recientemente adquirida, dirigí la integración al Grupo. Rentabilidad pasó de 10% a 20% implementando procesos, reducción de costos y aumentando ventas.

[Link a Reconocimiento](#)

ING. C. OLIVETTI S.p.A. (Tecnología de Información)

1983-1990

q CFO – Director Financiero - Olivetti Portugal S.A.

Portugal – 1987-1990

Dirigí un contexto de 60% de aumento en ventas y 20% de disminución por situación de mercado. Reorganización total.

q Controller Regional Corporativo – Área Norte Americana

Italia – Canadá – USA – 1985-1987

Nexo Área – Casa Matriz (operación de MM\$500), apoyo estratégico, control comercial y financiero, USA GAAP/IFRS.

q Gerente de Control Industrial – Olivetti Peripheral Equipment S.p.A.

Italia – 1983-1985

Productora de Impresoras del Grupo (MM\$300). Control de costos de Producción, Calidad, R&D, Capital de Trabajo.

[Link a Reconocimiento](#)

FORD MOTOR ARGENTINA S. A.

Argentina – 1980-1982

Ingeniero Industrial en la Planta de Estampado y Asistente del Gerente Financiero en Inversiones

Afiliaciones

- q **Actual:** Secretario de la Asociación Argentina de exalumnos de INSEAD.
 - q **Pasado:** SEDES Portugal y [Credencial Industrial OTAN](#).
-