

Thomas CHEVAUX


25 años

Licencia de conducción

chevaux.thomas@gmail.com

Calle 32 # 13-83

Bogotá D.C

 +33(6) 77 52 19 29



SKILLS

Creación y entrenamiento de un equipo
Organización de eventos
Supervisión de una obra de construcción
Ventas directas y propuesta comercial
Negociación y atención al cliente mediante

SOFT SKILLS

Grandes capacidades de comunicación
Creatividad visual y organizacional
Habilidad a liderar un equipo
Adaptación rápida a un medio ambiente
Manejar presión fuerte al trabajo

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Diciembre 2015 - 2017** John Doe Escape Game: Gerente de Agencia /Consultante *Lille-Nantes-Bordeaux Francia*
Ayudar y supervisar la creación de 3 agencias; reclutar y entrenar 2 equipos; asegurar gerencia operacional y comercial de 2 agencias, dirigir y animar 5 eventos - 90 a 5000 participantes.
- Febrero-Julio 2015** Revista Origami: Consultante de Marketing *Bogotá Colombia*
Prospectar 400 nuevos clientes, establecer y mantener una relación comercial; participar en la edición de la revista; organizar eventos promocionales mensuales.
- 2013-2014:** Graines en Vie: Jefe de misión y vice presidente *Angers (49) Francia*
Dirigir un equipo de 18 miembros; organizar 2 misiones solidarias en Camerún y Togo, recoger €25,000, en un límite de tiempo determinado. Organizar y participar a 2 shows callejeros, financiar la asociación, mejorar su imagen y llegar a un público más amplio.
- Junio 2014** Graines en Vie: Responsable de Obras *Akonolinga Camerún*
Dar clases de gestión de equipo y proyecto a adultos cameruneses, construir un sala multimedia, coordinar trabajo entre el equipo local y el nuestro (20 personas).
- Abril-Mayo 2014** Harmonia Sacra: Responsable de difusión internacional *Valenciennes (59) Francia*
Traducir documentos de difusión en inglés y promocionar el proyecto "Opéabus" a los países limítrofes (Alemania, Bélgica, Inglaterra, Holanda)
- Junio-Agosto 2013:** The Uniform Superstore : Gerente de almacén *Houston, Texas USA*
Gestionar un equipo de 10-15 trabajadores de temporada, instalar y mantener un espacio de ventas, abrir y cerrar 3 almacenes, manejar servicio al cliente, la contabilidad y los fondos cotidianos, en inglés, español y francés.
- Mayo-Agosto 2012 :** Laboratorio de citopatología & Profesor de inglés *Santa Rosa, La Pampa Argentina*
Acoger y guiar pacientes, escribir facturaciones; dar clases de inglés a un público argentino.

INFORMATICO

Adquirido:



OFFICE



OPEN OFFICE

Uso básico:



AUDACITY



GIMP

IDIOMAS



Inglés fluido



Español fluido



Ruso básico

HOBBIES

- **Deportes:** Arte marcial ruso (Systema), danza
- **Artes de la escena:** Teatro, cantar/componer
- **Viajes:** Europa, USA, América del Sur, África

EDUCACION

2011-2016

ESTICE

International
Business School
Master 2
Lille (59)

2013-2014

IFF Europe

D.U OPEN
Angers (49)

2010

Lycée Notre

Dame

Baccalauréat ES
Valenciennes (59)