

Jorge A. Rodríguez

✉ jorge_a_rodriguez@me.com

📞 +593-9-99422442 📠 +593-4-4613804

🏠 Urbanización Bouganville, villa # 38 (Km. 2.5 vía a Samborondón)
Samborondón, Guayas - EC092301
Ecuador

Perfil

Administrador de empresas enfocado a resultados, con más de 20 años de experiencia y liderazgo. Direccionado a reducir costos y aumentar ingresos a través de técnicas innovadoras de gestión. Comprometido con el éxito financiero y operacional. Organizado y diligente, con excelentes habilidades de comunicación y contactos interpersonales.

Experiencia

Gerente de Ventas – Cuentas Especiales

Nov 2015 – Oct 2017

Refrescos sin Gas S.A. Resgasa / Guayaquil, Ecuador

Responsable por las ventas de bebidas embotelladas de la marca ALL NATURAL para los canales moderno, autoservicios, y tradicional. Dirigí al 50% de la fuerza de ventas y de la flota de vehículos de reparto de productos.

Gerente Nacional de la División Camiones

May 2015 - Sep 2015

Macasa, Máquinas y Camiones S.A. (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador

Responsable por las ventas de camiones y buses de las marcas Mack y Volvo, incluyendo la satisfacción total de los clientes. Debido a la contracción económica del Ecuador durante este periodo, la obtención de líneas de crédito del exterior para los clientes fue el mayor logro obtenido.

Gerente Nacional de Comercialización

Oct 2010 - May 2015

Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador

Gestión completa de ventas y retención de clientes de maquinaria de los segmentos gubernamental y minero, obteniendo un aumento del 10% en ingresos y volúmenes de ventas, así como una participación de mercado superior al 35%.

Gerente Nacional de Ventas

Jul 2009 - Sep 2010

Refrescos sin Gas S.A. Resgasa / Guayaquil, Ecuador

Responsable por las ventas de bebidas embotelladas, incluyendo la estrategia y campaña de lanzamiento de un nuevo producto en el mercado. Dirigí a un grupo de 70 profesionales en este cargo.

Director Commercial y Gerente General

Abr 2007 - May 2009

Eica, Emilio Isaías C.A. de Comercio / Guayaquil, Ecuador

Planificación y ejecución de mejoras en el área comercial y de ventas, actualizando el perfil de la empresa hacia los clientes. Se revisó estructuras de costos y establecimiento de territorios de trabajo. Reconocido por el incremento de ventas del 37% en 2007.

Gerente Nacional de Servicio

Nov 2004 - Abr 2007

Talleres para Maquinaria Industrial Agrícola S.A. (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador

Desarrollo e implementación de estrategias contables, financieras y operativas, para convertir la empresa en una unidad de negocio rentable dentro del grupo empresarial, después de muchos años de resultados negativos. Dirigí a un equipo de más de 200 personas, entre colaboradores administrativos y técnicos.

Gerente Nacional de Crédito y Cobranzas

Nov 2003 - Nov 2004

Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador

Aprobación de líneas de crédito y préstamos comerciales. Se ejecutaron mejoras en la información y reporte de las cuentas por cobrar, así como de los procedimientos de conciliación. Cálculos de porcentajes de descuentos y créditos, mantenimiento administrativo y de procesos detallados para mejorar la eficiencia.

Jorge A. Rodríguez

Experiencia (cont.)

- Gerente de Programas de Soporte** **Jun 2003 - Oct 2003**
Talleres para Maquinaria Industrial Agrícola S.A. (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador
Creación e implementación exitosa de herramientas y documentación para mantenimientos de equipos, trabajando estrechamente con los clientes en todas las áreas relacionadas a la gestión de maquinaria, brindando soluciones a la medida.
- Gerente Regional de la División Industrial y Gerente de Proyectos Especiales** **Sep 2001 - Jun 2003**
Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Quito, Ecuador
Manejo del equipo regional de ventas, así como la estrategia, puesta en marcha y ejecución del plan de negocios y propuesta para el soporte al producto del proyecto OCP (oleoducto de 500 Kms. de largo, desde el oriente hasta la costa ecuatoriana). El proyecto resultó en crecimiento de ventas, satisfacción del cliente y alta rentabilidad para la empresa.
- Gerente Regional de Soporte al Producto** **Mar 2001 - Sep 2001**
Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador
Administré un equipo de 15 PSSR's (*parts and service sales representatives*). Se identificaban y concretaban oportunidades para ventas de repuestos y servicios, superando todas las metas establecidas y obteniendo negocios incrementales.
- Jefe de Crédito y Cobranzas** **Sep 1999 - Feb 2001**
Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador
Realizaba registros totales de débitos y créditos en cuentas de clientes asignados. La reducción de tiempos y costos, aumentando eficiencia con la introducción de nuevos procesos fueron mis logros más importantes.
- Asistente Legal de Crédito y Cobranzas** **Jul 1996 - Sep 1999**
Importadora Industrial Agrícola S.A. IIASA (Grupo IIASA) / Guayaquil, Ecuador
A cargo de la renegociación de condiciones de pago con docenas de clientes. Apoyo para el equipo de seis abogados externos, generando y soportando las condiciones para llegar a arreglos extrajudiciales. Ejecución de garantías en casos legales que no pudieron ser solucionados extrajudicialmente. La recuperación de cartera, sin tener casos incobrables mayores fueron los éxitos de mi gestión.
- Ejecutivo de Cuentas y responsable del área de Sistemas** **Mar 1995 - Mar 1996**
Inchape Testing Services Int. Ltd. / Guayaquil, Ecuador
Desarrollo y mantenimiento de relaciones con clientes cuya cartera de importaciones debía administrar. Colaboración directa con las oficinas globales en el exterior para resolver problemas en sistemas, así como las actualizaciones del software de manejo y control de las importaciones.
- Representante de Servicio al Cliente y Asistente del Gerente de Mercadeo** **Ago 1992 - Mar 1995**
Banco del Pacífico S.A. / Guayaquil, Ecuador
Colaborador en la promoción y publicidad de productos y servicios personalizados para personas naturales y jurídicas, clientes del banco.

Educación

- Magister en Dirección de Empresas, MBA** **Jul 2009**
IDE Business School & Universidad Católica de Santiago de Guayaquil / Guayaquil, Ecuador
- Ingeniero en Ciencias Empresariales, con concentración en Gestión Empresarial** **Sep 2006**
Universidad de Especialidades Espíritu Santo / Samborondón, Ecuador

Habilidades

- Análisis de estados financieros
- Manejo de operaciones
- Hábil administrativa y analíticamente
- Negociador experimentado
- Ventas y Mercadeo
- Manejo y administración de proyectos
- Enfocado a resultados
- Autodidacta y estrategia
- Inglés: 100% Bilingüe