Eric de MONTJOYE
4, square Surcouf
78150 LE CHESNAY (VERSAILLES), FRANCE
Tél. (33) (0)9 51 29 09 06

FORMATION

1963 – 1967 Ecole Supérieure d'Electronique et d'Automatisme. PARIS, FRANCE
1969 – 1971 University of Nebraska, U.S.A. – B.S.E.E.

LANGUES

Langue maternelle

Français

Langues étrangères

Anglais	4 années de résidence aux U.S.A.
Espagnol	2 années de résidence au Chili
Allemand	7 années de résidence en Allemagne durant l'enfance et l'adolescence

COMPETENCES

Négotiations en Anglais et en Espagnol. Traduction de Français en Anglais ou en Espagnol ou vice versa d'appels d'offres, de spécifications techniques, de contrats commerciaux de correspondances commerciales et de présentations de projets.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

1972 – 1974 **SOCIETE ANONYME DE TELECOMMUNICATIONS (SAT)**
Ingénieur de vente en charge, au sein de la Direction Commerciale, des projets et contrats de recherche avec les Services Techniques des Télécommunications de l'Air (STTA).

1974 – 1975 **COMSIP ENTREPRISE**

Ingénieur de Vente en charge, au sein de la Direction Commerciale, de l'exportation des systèmes d'automatisation destinés aux verreries et aux papeteries.

1975 – 1985 **THOMSON-CSF, Division Faisceaux Hertziens**
Thomson-CSF était la plus grande entreprise d'électronique professionnelle en Europe et la troisième en taille dans le monde dans les années 1980 et 1990 et comptait approximativement 80 000 employés.

(Division Faisceaux Hertziens et Liaisions Spatiales)

Ingénieur de Vente en charge, au sein du Service Commercial Export, de la prospection et des ventes dans les pays situés à l'ouest de l'océan Indien et dans les pays d'Afrique non francophones.

Signature de quatre contrats totalisant 200 millions de Francs Français (environ $130 millions USD actuels)

1985 – 1986 Activité personnelle aux USA.

1986 – 1994 **THOMSON-SINTRA, Activités Sous-Marines**
(*Filiale de Thomson-CSF***)**

(**Armes, systèmes de détection et systèmes d'aide à la décision destinés aux sous-marins, aux bâtiments de surface, aux hélicoptères de lutte anti sous-marine et aux avions de patrouille maritime).**

Ingénieur de Vente en charge, au sein du Service Commercial Export, de la prospection et des ventes en Amérique du Sud.

Négociation et finalisation avec la Marine chilienne d'un contrat de 80 millions de Francs Français en 1987 (environ $50 millions USD actuels) et d'un important Memorandum d'Accord (M.O.U.) en novembre 1990.

Mise en place d'une structure de coopération avec la marine du Brésil en 1991 pour la définition de nouveaux systèmes sonar et systèmes d'assistance à la décision des systèmes de combat.

1994 – 1996 **Création d'une activité personnelle au Chili.**

Retour en France fin 1996.

1997 – 2000 **ORDICAM R&D**
(Société de Recherche et Développement dans le domaine des puces électroniques et des lecteurs associés utilisés dans la technologie RFID [Identification par Radio Fréquence]**).**

Responsable du Service Export.

2000-present, Cours et soutiens scolaires en Anglais et en Espagnol. Pratique continue de ces langues.

.